

## Medienmitteilung

Zürich, 30. April 2020

### **Cyberlink komplettiert Vertriebsteam im Cloud-Bereich**

Key Account Manager für Cloud Services

**Beim Schweizer Managed Service Provider (MSP) [Cyberlink](#) stösst Daniel Hildinger zum Vertriebsteam rund um Cloud Services. Als Account Manager betreut er ihm zugewiesene Kunden, begleitet diese von der Angebotsphase bis weit über den Abschluss hinaus und akquiriert Neukunden.**

Daniel Hildinger (46) fokussiert auf den Vertrieb der Cloud Services für bestehende und künftige Kunden. Hildinger berichtet an Stephan Ulrich, Chief Sales Officer bei Cyberlink. Sein Schwerpunkt liegt auf dem Verkauf der hochmodernen Cloud-Lösungen, beispielsweise der Virtual Private Cloud (VPC) von Cyberlink, welche als Infrastructure-as-a-Service angeboten wird.

Seine Hauptaufgaben hierbei umfassen die Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden, die Ausarbeitung und Erstellung von individuellen Angeboten und die aktive Mithilfe in den jeweiligen Projekten. Den weiteren Ausbau des Cloud-Geschäfts treibt er mit Neukundengewinnung und individuell zusammengestellten Lösungen aus dem Produktsortiment voran.

Er ist ein erfahrener Vertriebsprofi für Cloud Services, Angebotserstellungen und Projektgeschäft. Vor seinem Antritt bei Cyberlink war er Account Manager bei EveryWare und Atrete. Hildinger lebt in Zürich, begeistert sich für die Schweizer Armee, hält sich mit Fitness in Form, tanzt und genießt die Gesellschaft von Freunden.

Stephan Ulrich erklärt: „Cloud Services gehören zu unseren strategischen Wachstumsfeldern. Daher freue ich mich sehr, mit Daniel Hildinger einen ausgewiesenen Fachmann für den Vertrieb von Lösungen und Cloud Services in unserem Team zu haben. Er kennt die Wünsche und Bedürfnisse von Kunden und kann nun mit dem umfassenden Cyberlink Produkt- und Dienstleistungsportfolio die beste Lösung anbieten.“

## Über Cyberlink

Cyberlink ist ein unabhängiger Schweizer Managed Service Provider für ICT-Infrastrukturen. Das fokussierte Serviceportfolio richtet sich an Geschäftskunden und umfasst Connectivity- und Datacenter Services, zu welchen auch eine der modernsten Cloud-Plattformen der Schweiz gehört. Seit zehn Jahren erhält Cyberlink kontinuierlich Bestnoten im jährlichen Bilanz Telekom Rating. In der Kategorie „ISP & Corporate Networks“ befindet sie sich seit 2014 durchgehend in den Top 3 und hat diese zuletzt 2019 gewonnen. Mit Kompetenz und Kreativität finden die 30 engagierten Cyberlink Mitarbeiter stets passgenaue und kosteneffiziente Lösungen für ihre Kunden. TEC eben. Trusted. Excellent. Creative.

Weitere Informationen finden Sie auf folgenden Kanälen:

Webseite: <https://www.cyberlink.ch>

Twitter: [cyb.li/twitter](https://cyb.li/twitter)

LinkedIn: [cyb.li/linkedin](https://cyb.li/linkedin)

Xing: [cyb.li/xing](https://cyb.li/xing)

Facebook: [cyb.li/facebook](https://cyb.li/facebook)

Youtube: [cyb.li/youtube](https://cyb.li/youtube)

## Kontakt

Stephan Ulrich

Chief Sales Officer

Cyberlink AG

Telefon: 044 287 29 92

E-Mail: [ulrich@cyberlink.ch](mailto:ulrich@cyberlink.ch)

Marc Heinrich

Jenni Kommunikation

Telefon 044 388 60 80

E-Mail: [marc.heinrich@jeko.com](mailto:marc.heinrich@jeko.com)